

Informationen von Ihrem neuen Arbeitgeber: Wir entwickeln und produzieren Anlagen zur Desinfektion und Sterilisation für den medizinischen Sektor, Krankenhäuser, Kliniken, Labore und Arztpraxen. Die Produktvielfalt reicht vom Untertischgerät bis zur vollautomatischen Desinfektionslinie.

Als junges Unternehmen möchten wir den Markt erobern brauchen Sie zur Verstärkung unserer Außendienstmannschaft suchen wir einen engagierten **Vertriebsmitarbeiter** für die Region Bayern und Baden Württemberg.

Vertriebsmitarbeiter | Regional Sales Manager m|w|d im Bereich Medizintechnik | medizinische Geräte für die Region Bayern | Baden Württemberg

**Unsere Philosophie:
Ihr Erfolg ist unser Ziel!**

Die Firma **m.c.s** ist **Personalberater und Headhunter**. Wir suchen Fach- und Führungskräfte zur langfristigen Festanstellung bei namhaften Unternehmen.

Ihre Ansprechpartnerin:



Silvia Ritter
Geschäftsführung

Bewerbungen bitte schriftlich oder per E-Mail an:
job@mcs-personal.de.
Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen
Frau Silvia Ritter gerne mobil unter 0176 | 20 834 830 zur Verfügung.

m.c.s Personalberatung GmbH
Haunstetter Str. 112
86161 Augsburg
Tel. + 49 (0)821 66 00 999 0
Fax + 49 (0)821 66 00 999 15
www.mcs-personal.de
info@mcs-personal.de

Wir bieten Ihnen

- Ein junges Unternehmen, in dem Sie wirklich etwas bewegen können
- Auch Berufseinsteiger mit dem Willen zum Erfolg erhalten eine Chance
- Intensive Produktschulungen und eine Einarbeitung durch erfahrene Kollegen
- Regelmäßige Weiterbildungen und Unterstützung durch den Innendienst
- Modernste Technologie in einer zukunftsorientierten Branche, die von konjunkturellen Schwankungen weitgehend unabhängig ist
- Ein eigenes Betreuungsgebiet zum Aufbauen
- Einen repräsentativen Firmenwagen, Home-Office Ausstattung und moderne Arbeitsmittel
- Ein attraktives Grundgehalt x 13 plus zusätzliche Provision sowie Sozialleistungen

Ihre Tätigkeitsbeschreibung

- Eigenverantwortliche Steuerung des Vertriebsgebiets Bayern | BW
- Beraten der Kunden und Spezifikation der Anlagen inkl. Ausstattung und Zubehör bei Neuanschaffungen, Ersatzbestellung oder Anlagenerweiterung
- Abklären der räumlichen Gegebenheiten sowie der Aufstellungsvoraussetzungen und der Medienanbindung mit den Architekten und Nutzern (Medizinplaner, Ärzte, Schwestern, Hygieniker, Krankenhaustechniker)
- Gewinnen von Neukunden und Erschließen neuer Zielgruppen
- Präsentation des Unternehmens auf Messen und Kongressen
- Teilnahme an Ausschreibungen
- Kontinuierliche Marktbeobachtung und Ableiten von Maßnahmen sowie Anpassen der Vertriebsstrategie in Absprache mit der Vertriebsleitung

Allgemeine Fähigkeiten und Voraussetzungen

- Den Wunsch eine Marke im Markt nachhaltig aufzubauen und zu stärken
- Freude am Umgang mit Menschen
- Technisches Verständnis sowie Kenntnisse in der Medizintechnik und Hygienetechnik Erfahrung in der Medizinbranche, Pharmabranche, Gesundheitsbranche oder in der Ärzte- und Kliniklandschaft
- Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit sowie Ergebnisorientierung
- Hohe Kundenorientierung und kompetentes, repräsentatives Auftreten sowie Verhandlungsgeschick
- Bereitschaft zu 3 bis 4 Übernachtungen|Woche

Ihre Ausbildung

- Bachelor Medizintechnik, BWL, Business Administration B.A oder PTA, MTRA, Techniker Maschinenbau, Mechatronik, Elektrotechnik, Medizintechniker
- Master Medizintechnik, Maschinenbau, Elektrotechnik, Mechatronik, Wirtschaftsingenieur

Firmensitz: München
Dauer: eine unbefristete Festanstellung beim Kunden – Home-Office
Termin: ab sofort oder später