

Informationen von Ihrem neuen Arbeitgeber: Wir sind ein erfolgreiches und werteorientiertes Pharmaunternehmen mit Sitz **im Süden von Stuttgart**. Neben der Entwicklung von eigenen Pharmaprodukten liefern und vertreiben wir im Auftrag anderer Hersteller auch deren Produkte (Arzneimittel, Medizinprodukte) an Großhändler, Apotheken und Kliniken. Seit über 100 Jahren sind wir eine feste Größe am Markt und als Dienstleister und Händler in der Pharmabranche geschätzt und zertifiziert. Ein Hauptgrund für unser stetiges Unternehmenswachstum sowie die sehr guten Kundenbeziehungen sind unsere rund 500 hochqualifizierten und zufriedenen Mitarbeiter. Auf diese Entwicklung sind wir sehr stolz und möchten sie mit Ihrer Unterstützung weiter fortführen. Zum Neuaufbau des hauseigenen CRM-Systems sowie der weiteren Betreuung und kennzahlengestützten Vertriebssteuerung suchen wir einen

Projektleiter CRM | CRM-Spezialist m/w/d für den Bereich Vertriebscontrolling in einem Pharmaunternehmen in Stuttgart

Unsere Philosophie: Ihr Erfolg ist unser Ziel!

Die Firma **m.c.s** ist **Personalberater, Recruiter und Headhunter**. Wir suchen Fach- und Führungskräfte zur langfristigen Festanstellung bei namhaften Unternehmen.

Ihre Ansprechpartnerin:

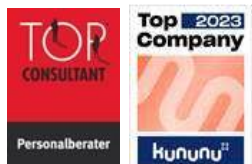


Alexandra Simon
Personalberaterin

Bewerbungen bitte per E-Mail an:
job@mcs-personal.de.

Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen Frau Simon gerne mobil unter **0176 | 85 95 48 63** zur Verfügung.

m.c.s Personalberatung GmbH
Haunstetter Str. 112
86161 Augsburg
Tel. + 49 (0)821 66 00 999 0
Fax + 49 (0)821 66 00 999 15
www.mcs-personal.de
info@mcs-personal.de



Wir bieten Ihnen

- Eine spannende Aufgabe in der Sie voll und ganz aufgehen können
- Moderne Arbeitsmittel und neueste Arbeitsausstattung
- Flexible Arbeitszeiten und eine attraktives Gehaltspaket
- Ein hervorragendes Betriebsklima und ein angenehmes Arbeitsumfeld
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem familiären Unternehmen
- Etablierter und attraktiver Arbeitgeber mit hervorragendem Ruf
- Maximale Freiheiten in der Gestaltung und Ausübung Ihrer Arbeit
- Persönliche und fachliche Weiterbildungsmöglichkeiten
- Eine Schlüsselposition – Sie berichten direkt an den Geschäftsführer

Ihre Tätigkeitsbeschreibung

- Weiterentwickeln des Anforderungsprofils für das CRM-System gemeinsam mit den Fachabteilungen Marketing und Vertrieb
- Test und Auswahl eines passenden Anbieters auf dem Markt
- Überwachung der Implementierung des von Ihnen gewählten CRM-Systems einschließlich dessen kontinuierliche Anpassung an die betrieblichen Bedürfnisse
- Ansprechpartner für das CRM-System inkl. Schulungen der Anwender
- Etablieren neuer Standards und Prozesse im Vertrieb und Marketing auf Basis des neuen CRM-Systems
- Ausarbeiten von aussagekräftigen Analyseinstrumenten sowie visualisierten Modellen
- Entwickeln von innovativen Herangehensweisen, um neue Erkenntnisse zu unseren Kunden zu generieren
- Ableiten von relevanten Kennzahlen als Grundlage für die Entwicklung der Vertriebsstrategie sowie zur Bewertung von geplanten oder durchgeführten Marketing und Vertriebsaktionen

Allgemeine Fähigkeiten und Voraussetzungen

- Erfahrung in der Auswahl, Implementierung und Umsetzung von IT-Projekten / CRM-Projekten, der CRM-Analyse sowie im agilen Projektmanagement
- Affinität zu neuen und innovativen IT-Lösungen sowie neuen Medien
- Ausgeprägtes strategisches Denken und analytisches Verständnis
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit und Lösungsorientierung
- Eigeninitiative, Engagement und Teamgeist

Ihre Ausbildung

- Studium im IT-Bereich – Dipl.-Informatiker, Bachelor oder Master Wirtschaftsinformatik
- Kommunikations- und Softwaretechnik, Medieninformatik
- Studium der Wirtschaftswissenschaften – informationsorientierte Betriebswirtschaftslehre, Controlling
- Oder vergleichbare Ausbildung | Erfahrung

Arbeitsort: Südlich von Stuttgart
Dauer: eine unbefristete Festanstellung direkt bei unserem Kunden
Termin: ab sofort oder später