

**Informationen von Ihrem neuen Arbeitgeber:** Wir entwickeln und produzieren Anlagen zur Desinfektion und Sterilisation für den medizinischen Sektor, Krankenhäuser, Kliniken, Labore und Arztpraxen. Die Produktvielfalt reicht vom Untertischgerät bis zur vollautomatischen Desinfektionslinie in der ZSVA (Zentrale Sterilgutversorgungsabteilung). Seit über 100 Jahren sind wir als Marktführer für Innovationen in der Hygienetechnik bekannt. Heute sind über 1.000 Mitarbeiter in unserem stetig wachsenden Unternehmen beschäftigt.

Zur Verstärkung unserer Außendienstmannschaft suchen wir einen engagierten **Vertriebsmitarbeiter** für die Region Ostdeutschland.

## Vertriebsmitarbeiter, Regional Sales Manager m/w/d im Bereich Medizintechnik | medizinische Geräte für die Region Ostdeutschland | Berlin | Leipzig

### Unsere Philosophie: Ihr Erfolg ist unser Ziel!

Die Firma **m.c.s** ist **Personalberater** und **Headhunter**. Wir suchen Fach- und Führungskräfte zur langfristigen Festanstellung bei namhaften Unternehmen.

### Ihre Ansprechpartnerin:



**Silvia Ritter**  
Geschäftsführung

Bewerbungen bitte schriftlich oder per E-Mail an:  
**job@mcs-personal.de**.  
Für einen ersten vertraulichen Kontakt steht Ihnen  
Frau Silvia Ritter gerne mobil unter 0176 | 20 834 830 zur Verfügung.

**m.c.s** Personalberatung GmbH  
Haunstetter Str. 112  
86161 Augsburg  
Tel. + 49 (0)821 66 00 999 0  
Fax + 49 (0)821 66 00 999 15  
www.mcs-personal.de  
info@mcs-personal.de



### Wir bieten Ihnen

- Ein Unternehmen, in dem Sie wirklich etwas bewegen können
- Auch Berufseinsteiger mit dem Willen zum Erfolg erhalten eine Chance
- Eine gut aufgestellte Verkaufsregion und ausgereifte Produkte
- Intensive Produktschulungen und eine Einarbeitung durch erfahrene Kollegen
- Regelmäßige Weiterbildungen und Unterstützung durch den Innendienst
- Modernste Technologie in einer zukunftsorientierten Branche, die von konjunkturellen Schwankungen weitgehend unabhängig ist
- Ein eigenes Betreuungsgebiet mit überwiegend täglichen Heimfahrten
- Einen repräsentativen Firmenwagen, Home-Office Ausstattung und moderne Arbeitsmittel
- Ein attraktives Grundgehalt x 13 plus zusätzliche Provision sowie Sozialleistungen

### Ihre Tätigkeitsbeschreibung

- Beraten der Kunden und Spezifikation der Anlagen inkl. Ausstattung und Zubehör bei Neuanschaffungen, Ersatzbestellung oder Anlagenerweiterung
- Abklären der räumlichen Gegebenheiten sowie der Aufstellungsvoraussetzungen und der Medienanbindung mit den Architekten und Nutzern (Medizinplaner, Ärzte, Schwestern, Hygieniker, Krankenhaustechniker)
- Bearbeiten von Leads und Ausschreibungen
- Ausbau und Pflege unserer langjährigen Kundenbeziehungen
- Gewinnen von Neukunden und Erschließen neuer Zielgruppen
- Präsentation des Unternehmens auf einer Hauptmesse und ca. 3 Kongressen pro Jahr
- Kontinuierliche Marktbeobachtung und Ableiten von Maßnahmen sowie Anpassen der Vertriebsstrategie in Absprache mit der Vertriebsleitung

### Allgemeine Fähigkeiten und Voraussetzungen

- Freude am Umgang mit Menschen
- Den Wunsch eine Marke im Markt nachhaltig zu stärken
- Technisches Verständnis sowie erste Kenntnisse in der Medizintechnik, Hygienetechnik, Lebensmitteltechnik oder aus dem Maschinenbau wünschenswert
- (Erste) Erfahrung in der Medizinbranche, Pharmabranche, Gesundheitsbranche oder in der Ärzte- und Kliniklandschaft vorteilhaft
- Kommunikationsstärke und Begeisterungsfähigkeit sowie Ergebnisorientierung
- Hohe Kundenorientierung und kompetentes, repräsentatives Auftreten sowie Verhandlungsgeschick
- Bereitschaft zu Übernachtungen wenn sinnvoll und notwendig

### Ihre Ausbildung

- Bachelor Medizintechnik, BWL, Business Administration B.A oder PTA, MTRA, Techniker Maschinenbau, Mechatronik, Elektrotechnik, Medizintechniker
- Master Medizintechnik, Maschinenbau, Elektrotechnik, Mechatronik, Wirtschaftsingenieur
- Oder vergleichbare Ausbildung bzw. entsprechende Erfahrung aus ähnlicher Branche

**Ihr Wohnort:** Ostdeutschland – Raum Berlin | Leipzig  
**Firmensitz:** München  
**Dauer:** eine unbefristete Festanstellung beim Kunden – Home-Office  
**Termin:** ab sofort oder später